

In het landelijke Rivierenland is het goed toeven voor de fruitliefhebber. En als het aan fruitteler Dick Lagerweij uit Kerk-Avezaath ligt, is hier in deze grootste badkuip van Nederland ook in 2040 nog volop commerciële fruit-, dat wil zeggen perenteelt. 'Maar dan moeten de provincie en andere instanties zoals banken en Kamer van Koophandel, wél hulp bieden', aldus Lagerweij.

De in fruitteelt gepokt en gemazelde Lagerweij realiseert zich dat de Betuwe geen goedkoopteiland is. Arbeid is hier duur vergeleken met Polen, Bulgarije, Roemenië en Oekraïne. Hij roept partijen op alles op alles te zetten om de fruitteelt - en dan vooral die van de Conference peer - te bevorderen. Anders resteert er in 2040 alleen nog hobbyfruitteelt. Dan ontwikkelt Rivierenland zich tot één groot recreatiegebied en zal de randstedeling hier alleen wonen en elders werken.

Vijftien tot twintig jaar terug functioneerde de fruitteelt goed, mede dankzij het veilingssysteem. Appels, peren en ander fruit werden op één plek - bijvoorbeeld in Geldermalsen - verzameld en transparant, via een kloksysteem, aan de hoogste bieder verkocht. Jammer genoeg ging dit veilingssysteem onderuit. Handelaren en speculanten kopen nu

door hem opgezette Telersvereniging Conference (TVC). 'Als het merendeel van telers én handelaren zich aaneensluit en eerlijk doorgeeft welke productiekosten en prijzen worden gemaakt, is iedereen daarbij gebaat. De telers ontvangen hun kostprijs plus winsttopslag, de handel voegt service en andere waarden toe, en Albert Heijn en andere grootwinkelbedrijven kunnen het hele jaar door een heerlijke peer tegen een aantrekkelijke prijs aan de consument verkopen.'

Dat het behoud van welvaart in Rivierenland vooral van de Conferencepeer moet komen, en bijvoorbeeld niet van kersen of appels, ligt aan dit perenras en de bijzondere omstandigheden ter plekke. De consument waardeert deze peer. Hij groeit vanwege een bijzondere bodemgesteldheid én klimatologische omstandigheden, eigenlijk alleen goed in de Betuwe en België. 'En dat is uniek.'

Telers, handelaren, evenals veilingen en coöperaties communiceren slecht met elkaar, vindt Lagerweij. De verliezers zijn de grootgrutters én de consument, die genoeg moet nemen met een andere, minder lekkere peer. 'De TVC wil dat marktpartijen over hun kortetermijnbelang heen stappen. Een goot deel van hen is al overtuigd. Als de provincie en bijvoorbeeld

Interview met Dick Lagerweij, fruitteler

grote partijen fruit bij de teler op en proberen die, tegen de laagste prijs, aan grootwinkelbedrijven te slijten. Volgens Lagerweij is de ontstane marktondoorzichtigheid hét grote probleem. Telers, handelaren en grootgrutters zitten elk op hun eiland. Niemand vertrouwt elkaar, ze communiceren niet of onvoldoende, met als gevolg dat geen enkele marktpartij weet wat de beste prijs is. Lagerweij ziet kansen om deze patstelling te doorbreken met de

Rabobank meehelpen met geld en/of menskracht, zullen ook de overigen het nut van TVC inzien.'

Volgens Lagerweij kan de fruitteelt alleen zó de boventoon blijven voeren in het Rivierengebied. 'Kwalitatief mindere gronden kunnen dan bijvoorbeeld in recreatiegebied worden omgetoverd. En zorgboerderijen vervullen weer heel andere maatschappelijke functies.'

'Alles op alles zetten om
toekomst fruitteelt veilig te stellen'